

Profiteer optimaal, zonder zorgen

Als zorgorganisatie wil je energie inkopen tegen gunstige prijzen en voorwaarden. Maar energie inkopen is een vak apart. Het vraagt om kennis van de energiemarkt, die continu in beweging is. Deze kennis hebben wij in huis. Energie inkopen via Intrakoop is voor jouw organisatie één zorg minder.

De energieprijzen verschillen per dag en zelfs per uur. Bepalend is het moment waarop je inkoop en voor welke periode. Wil je verstandig energie inkopen en risico's beperken? Dan is het van belang de energiemarkt intensief te volgen. Wij hebben kennis van die markt en ervaring met contractvoorwaarden. Bovendien volgen onze analisten de internationale ontwikkelingen op de voet. Vandaar dat veel zorgorganisaties de energie-inkoop aan ons uitbesteden.

Zo komen onze energiecontracten tot stand

Jaarlijks kopen wij voor leden 1,1 miljard kWh elektriciteit in en bijna 300 miljoen m³ aardgas. Voordat we die overeenkomsten afsluiten, verkennen we de markt. We gaan in gesprek met potentiële leveranciers en maken een marktanalyse. Zo weten

we vooraf wat leveranciers te bieden hebben. Daarna stellen we samen met onze leden van de Stuurgroep Energie een programma van eisen en wensen op en volgt een aanbesteding. Het resultaat: een raamovereenkomst en een leveringsovereenkomst waaraan je als lid van Intrakoop kunt meedoen. Hierin staan de condities waartegen de leverancier energie levert.

Beheer energiecontract

Wij doen het contractmanagement met de leverancier. Heb je een klacht over onze leverancier? Wij staan je bij om de afgesproken kwaliteit in het contract te garanderen.

Kies voor maatwerk

Er is voldoende ruimte voor maatwerk. Binnen onze raamovereenkomsten kun je namelijk op verschillende manieren energie inkopen:

- je besteedt de inkoop helemaal aan ons uit; daarbij volgen we een gespreide inkoopstrategie
- of: je legt zelf de prijs vast
- of: je kiest voor een variant daar tussenin.

Voordelen van een raamovereenkomst

- Levering van duurzame elektriciteit door windenergie;
- Geen bandbreedte op het volume of het aantal locaties;



- Geen vastrechtbijdrage of administratiekosten;
- Geen kosten bij overschrijding van capaciteit bij aardgas (bij reële boeking);
- Service Level Agreement met een malusregeling;
- Afspraken over facturatie (verzamelnota's, grootboeknummers, digitale facturering);
- Advies over contracteren uurcapaciteit aardgas;
- Budgettool om je begroting op te maken;
- Globale factuurcontrole;
- Mogelijke vermindering energiebelasting;
- Advies aanpassing contractcapaciteiten;
- Vast contactteam met eigen telefoonnummer en e-mailadres;
- Periodieke optimalisering van het aansluitingenbestand.
- Social Return on Investment (SROI) is onderdeel van de overeenkomst;
- Mutaties (aan- en afmelden van locaties) doorgeven via eigen digitale omgeving.

Neem contact op

Geïnteresseerd in hoe Intrakoop jouw organisatie kan helpen op energiegebied?

Neem contact op met

David Hoorn

Inkoper/productmanager Energie

06 52 75 28 84

david.hoorn@intrakoop.nl

Na afsluiten van de overeenkomst

Het aan- en afmelden van locaties verzorg je als lid in principe zelf. Maar je kunt dit ook aan ons uitbesteden. Daarnaast geef je wijzigingen in de contractcapaciteit of in het volume door.

Extra diensten

Er is meer. Je kunt ook gebruikmaken van de volgende betaalde diensten:

- Uitgebreide factuurcontrole op basis van meetdata;
- Factuurbeheer (inclusief mutatieverwerking en factuurcontrole);
- Energiebelastingadvies;
- Monitoring van het energieverbruik;
- Activiteiten/plannen voor energiebesparing en verduurzaming;
- Individuele aanbesteding of dienstverlening.

Zo doe je mee

Om namens jouw organisatie te kunnen optreden, hebben wij eerst een machtiging nodig. Ook vragen we welke risico's jouw organisatie wil nemen bij de inkoop van energie. Vervolgens zorgen wij voor een passende strategie.

