

Voordelige telefonie dankzij samenwerking met KPN

Met de juiste oplossing voor telefonie bespaar je kosten en bied je meer kwaliteit. Maar welke oplossing is voor jouw situatie nu geschikt? En betaalbaar? Wij helpen je de wensen van je organisatie op papier te zetten. Daarbij kunnen we leunen op het voordeel van onze overeenkomst met KPN.

Intrakoop en KPN hebben een samenwerkingsovereenkomst afgesloten voor vaste telefonie, mobiele telefonie en combinaties daarvan. Dat betekent dat je via Intrakoop kunt rekenen op de scherpste KPN-aanbieding in de zorg. Maar je kunt meer uit deze samenwerking halen.

Zo werkt het

Overweeg je om over te stappen naar een andere provider, of wil je juist je overeenkomst met KPN verlengen tegen mogelijk nieuwe condities? Dan gaan we met jouw organisatie en KPN in gesprek. Vanuit de wensen van jouw organisatie, gaan we samen op zoek naar de telefonieoplossing die daarbij past. Hiervoor stellen we concrete vragen als:

- Met welke contractvorm werkt je instelling nu?
- Welke looptijd is het meest voordelig?
- Welke toestellen gebruikt je organisatie?

Op basis van deze informatie maakt KPN een offerte. Intrakoop beoordeelt het aanbod inhoudelijk. Daarbij kijken we naar kwaliteit voor een passende prijs. Ook wil je erop kunnen vertrouwen dat je bereikbaar bent. Bovendien is flexibiliteit prettig. In een zorgorganisatie kan de behoefte namelijk snel veranderen. Een telefooncontract moet daarop aansluiten.



Regelmatig sturen wij bij en adviseren wij over:

- de looptijd en flexibiliteit van de overeenkomst;
- contractvorm die je kiest (bundel, flatfee, ...);
- mogelijkheden om te switchen naar een andere provider;
- toestel- en platformkeuze
- veiligheidsaspecten;
- mogelijkheden Bring Your Own Device (BYOD).

Samen met jou bespreken we de voorliggende offerte en evalueren of deze aan al je wensen voldoet.

Wat levert de samenwerking op?

Inmiddels heeft Intrakoop voor leden al een flink aantal aanbestedingen met KPN gedaan. Steeds transparant en in alle openheid. Dat leverde tot nu toe besparingen op van 15% tot 50% én een enorme kennis van de markt. Onze kennis en benchmark stellen we graag ter beschikking om tot een juiste tariefstelling te komen. Jouw winst:

- een oplossing die is afgestemd op jouw wensen;
- dankzij de toets van Intrakoop een voordelige prijs-kwaliteitverhouding;
- geen gesteggel over de prijs, maar in één keer het juiste tarief.

Neem contact op

Wil je meer informatie over de mogelijkheden van de samenwerkingsovereenkomst met KPN? Neem contact op met:

Andor Kemper

Consultant

06 53 33 03 86

andor.kemper@intrakoop.nl

Zo ga je profiteren van onze samenwerking

Ben je geïnteresseerd in de oplossingen die we met KPN kunnen bieden? In acht stappen kom je tot een voordelig telefoniecontract:

- 1 Je tekent in op de KPN-overeenkomst.
- 2 Wij bellen je en spreken op hoofdlijnen jouw situatie en wensen door.
- 3 We maken samen een afspraak met KPN.
- 4 Tijdens deze afspraak verzamelt KPN informatie en maakt daarna een offerte op.
- 5 Wij controleren deze offerte.
- 6 Jij ontvangt de gecontroleerde offerte met ons advies.
- 7 Jij beoordeelt of je akkoord gaat met de offerte.
- 8 Zo ja, dan tekent jouw organisatie het individuele contract met KPN.

